

無料版

2月号

ユーストカー NEWS

毎月1日発行

第130号 定価850円(税込み935円・送料別途)
本社 東京都新宿区高田馬場3-23-3 ORビル6階
☎03(3371)9340 FAX 03(3371)9596 www.u-car.co.jp
本紙の無断転載・複製を禁じます

購読・広告のお申し込みは

☎03-3371-9340

発行所 (株)ユーストカー (株)ユーストカードットコム

注意!

中古車相場

再暴騰

の可能性



2024年 どちらなる?

中古車輸出

座談会

ユーストカーNEWS 恒例の輸出座談会。6回目となる今年もレギュラーメンバーに加えてゼロの北村竹朗社長と小倉信祐営業本部長が参加。過去最高の中古車輸出台数を記録した昨年の振り返りと今年の展望、そして迫る物流の2024年問題について大いに語っていただいた。

■2023年の振り返り

桑名…あけましておめでとございます。2023年末から2024年明けにかけて大きな事件がありました。自動車流通業界も影響を受けることは間違いないと思えます。本日は皆様それぞれの立ち位置の視線で2023年の振り返り、2024年の展望、最後に2024年問題の3つのセグメントについて座談会を行いたいと思います。それではよろしくお願ひします。

■2023年の振り返り 佐藤理事長

中尾…まずは最初に佐藤

2面へつづく

AUCNET

リアル応札 業界No.1

オークネットなら、インターネットオークションのプラットフォームを介して日本全国112会場から仕入可能!

※グループ会社のアイオーク(Web-i-Auc)でもご利用いただけます。

資料請求はこちら! <https://www.aucnet.co.jp/car/>



オークネットの特長



インターネットオークションだから会場へ移動しなくてもOK!



応札金額を申し込むだけで、あなたの代わりにロボットがリアル応札!



支払代行サービスを利用すると、支払先をひとつにまとめられ、入金前でも車両の搬出が可能!



輸送手配はWebからワンクリック!

株式会社オークネット 〒107-8349 東京都港区北青山2-5-8 青山OMスクエア TEL 03-6440-2222

2023年振り返り 2024年展望 2024年問題

理事長に、去年の1年の中古車輸出について振り返っていただきます。去年は結局何万台だったんですか？

佐藤…いわゆる史上初めて160万台に乗った可能性があります。150万台は優に超えている。

中尾…11月で140万2000台です。

佐藤…あれは通関統計ですから、実際はもっとも多いわけです。我々中古車輸出業界にとっては非常に画期的な年だった。中古車業界に大きく貢献していると思いますよ。

中尾…今、国内小売り、中古車の国内小売り、たぶん、今年、去年、230万ぐらいだと思っただけでも、ピークアウトしているんです。

中尾…輸出は150万台、今年も超えて、たぶんこの後もずっと右肩成長するんです。いずれこの10年の間に中古車輸出と国内小売りがクロスすると思うんです。

桑名…150万台突破という事で輸出は最高新

記録。ということは、参入している業者が増えたのか、そうでもないのか、どうなんですか？

佐藤…今まで中古車をやっていた、輸出もやっていた、分らないので組合に入りましたという方はもちろんいますけれども、そんなに目立つほど多くない。今、組合に入る方は、ほとんど輸出の経験がない方が多いです。輸出は儲かりそうだと。それで入る方も多いですけれども、一番先に辞めるのはそういう方です。1年2年やって全然商売にならない。

鈴木…あと、お金の回収です。一番は。

佐藤…大体B/Lと交換。そうしないと、B/L先に渡さないと、特に南の暖かいところの国の人、車もらっちゃったらお金ことを忘れちゃう。一同…(笑)

2023年の振り返り 北村社長

中尾…今日初参加で国内物流会社大手、株式会社ゼロの北村社長、去年1年を振り返っていただいてよろしいでしょうか。



ぐらいかもしれない。桑名…昨年の末で62万らしいです。年末のトヨタの受注残は。

北村…去年1年間で国内の新車メーカーが出した新型車、すごいですが、どうしてもそこを運ばざるを得ない状態に追い込まれるわけです。そのときに大手さんがあ

中尾…なるほど。

北村…ゼロの立場でいうと、一番多いのは日産かな。それが止まっちゃったわけですから、かなり落ちたんです。でも、逆に社内ですべてのは、プレーヤーが変わるだけなんです。日産の販売会社の話ですが、自分のところで売ってない車が下取り入庫になる。しかも、コロナが明けて新車が出始め、そこ

鈴木…あと、お金の回収です。一番は。

佐藤…大体B/Lと交換。そうしないと、B/L先に渡さないと、特に南の暖かいところの国の人、車もらっちゃったらお金ことを忘れちゃう。一同…(笑)

中尾…今日初参加で国内物流会社大手、株式会社ゼロの北村社長、去年1年を振り返っていただいてよろしいでしょうか。

桑名…150万台突破という事で輸出は最高新

たぶん850万台ぐらいEV出ますけど、結局、保有台数の3億台以上はまだ内燃機関なんです。これはEVを国策としてやっていますけど、残ったやつどうするんだっていう部分では、これから先輸出で南米、アフリカを押し出したという気持ちは、ものすごく中国の動向として見受けられます。

北村…EVの一番の悩みが中古車なんです。残価が低いんですけど、今、内航船に乗せないじゃないですか。ということでは、ビジネスチャンスが来たと。陸で走れ、となるんですけど、2024年問題(陸送不足)と逆行するわけじゃないですか。北海道まで陸でいくのか、とかいいながら、最後はフェリーだとかいながらね。一応仙台からフェリーが出たりするの

中尾…ゼロさんに気合いと根性という言葉は、あんまり似合わないですね。(笑)

北村…そんなことを言っちゃいけないんですけどね。今年も新車が出始め、そこ

鈴木…あと、お金の回収です。一番は。

佐藤…大体B/Lと交換。そうしないと、B/L先に渡さないと、特に南の暖かいところの国の人、車もらっちゃったらお金ことを忘れちゃう。一同…(笑)

中尾…今日初参加で国内物流会社大手、株式会社ゼロの北村社長、去年1年を振り返っていただいてよろしいでしょうか。

桑名…150万台突破という事で輸出は最高新

主、シッパーは圧倒的に増えたはず。プロカーさんまたは、個人の方がちよるちよるやっていると、それが圧倒的に増えたんだと思いますね。

山川…オークションにアフリカ人が増えてますよ。フリカ人が増えてますよ。陸で走れ、となるんですけど、2024年問題(陸送不足)と逆行するわけじゃないですか。北海道まで陸でいくのか、とかいいながら、最後はフェリーだとかいながらね。一応仙台からフェリーが出たりするの

中尾…基本的には、ゼロさんに気合いと根性という言葉は、あんまり似合わないですね。(笑)

北村…そんなことを言っちゃいけないんですけどね。今年も新車が出始め、そこ

鈴木…あと、お金の回収です。一番は。

佐藤…大体B/Lと交換。そうしないと、B/L先に渡さないと、特に南の暖かいところの国の人、車もらっちゃったらお金ことを忘れちゃう。一同…(笑)

中尾…今日初参加で国内物流会社大手、株式会社ゼロの北村社長、去年1年を振り返っていただいてよろしいでしょうか。

桑名…150万台突破という事で輸出は最高新

2月21日 開場46周年大記念AA

企画① ご出品・ご落札1台に付200円寄付

企画② チャリティ販売会

企画③ 台数賞商品に、能登の特産品をご用意

企画④ 皆様から頂いた浄財を寄付

寄付先：珠洲市

台数賞

ご出品でもご落札でも 1台以上からプレゼント!!

全社対象。後日発送可

<p style="background-color: yellow; color: red; padding: 2px;">ご出品 1-3 台</p> <p>高級ジャム2本</p>	<p style="background-color: yellow; color: red; padding: 2px;">ご出品 4-9 台</p> <p>高級ジャム + 赤なまこ石鹸 + 能登の心米</p>	<p style="background-color: yellow; color: red; padding: 2px;">ご出品 10 台以上</p> <p>高級ジャム + 赤なまこ石鹸 + 能登の心米</p>
---	--	---

ご落札1台以上

人気レトルト食品詰合せ

能登応援

パワフル振動! すっきりボディ! 携帯マッサージ器

ご協力 お願い致します!!

株式会社ハイオーク 〒559-0031 大阪府大阪市住之江区南港東3-5-30 TEL06-6612-5612 詳細はHPをみてね!



り気味になるでしょうね。ただ、落ちるときは早いですよ。たぶん僕は来年、再来年、がつくり落ちてくると思います。今年はいしんどいですが、来年からは。

桑名: ですよ、だから中古車相場はまた極端に上がるんじゃないかと。

鈴木: でも、輸出増えるかどうか分からない。適正中古車が出てくるかどうか分からないじゃないですか。

坂東: コンテナがこれだけタイトになって、ROROがこれだけ喜望峰周りになって船種が減っているにもかかわらず、160万台も輸送できるんですか?

中尾: 確かに:

鈴木: ターミナルの問題もありますし。

佐藤: それで非常に頭も悩ましてます。非常に

困った状況が起きたけど、結果としては数出たんだよね。

中尾: まさに。そう言っただけです。去年も。

佐藤: 高い運賃、マーケットとしても飲めた。

鈴木: そうですね。

中尾: 正直ぶっちゃけセケンアキラさん、前回外したじゃないですか。

坂東: 外した。

中尾: 大きく。だけど、それは確かにそういう問題もあったと思う。現実問題、輸送の問題としてできるのか。でも、蓋を開けてみたら150万台、去年。

坂東: それはコンテナが1カ月2万台しか出てなかったのを8万台出たからでしょ。52%も、PCCと自動車専用船とコンテナの比率は70対30まで落ちたのが、52対48まで上がったんですよ。

中尾: 今年は一番難しい局面と想うんです。

坂東: いや、去年外してるからはっきり言いますけれども、今年も外すかもしれません。一同(笑)

2024年の展望

山川代表: ビイ・フォアードさん、2024年の展望はどうですか?

中尾: 台数的にはどう見えますか?

山川: 去年は増やせないといっていましたけど、今年が増やします。去年は利益重視。ヤードに置けない、運べない、お客さんのデマンドが強かったのであって抑えた。でも今は条件が変わってきたので。今後ストックヤードが余るということは考えづらいので、どこでもいいから置き場を確保している状況です。それで順調に船枠が取れるだろうと見込んでまして。

中尾: 希望的観測からすると去年並以上には出る感じですか?

山川: うちはもちろんこの3年間は販売台数を制限してましたけど、今年から制限は外します。売れるところにはきちんと売っていきます。

2024年の展望

中尾: 佐藤理事長、12月6日の忘年懇親会のごとき強気な発言が出てたと思うんです。あれからバタバタと状況変わってないですか?

佐藤: 能登地震もあったけど、輸出には影響ないかな。中尾: 地震には影響受けないと。中尾: さつきから重要なシナリオの部分でいうと、オークション相場は明日あたりから本格的に開くけど年間通してどういうふうか。相場は上がるか? (2024年1月10日の座談会です)

佐藤: 日本の中古車は高くて買わないといけないう状況というのが仕向国においてはあると思うんです。値段は関係ないというラインが。事実20年落ちで20万、30万でまる取引されている車種が多くなることはまずない。供給量が少ない、特に新車の。中尾: そうすると輸出はつらくなりますよね。桑名: でも、高くても買うでしょうね。山川: そういうものだと思えます。桑名: 本当にものがないと受給バランスは全く関係ないですから。まずは急落がないというのが我々流通業界ではOKなんです。一番厄介なのは急落なんですよ。急に安くなるっていうのは、一番誰も、ユーザーだけが得しちゃうっていう

中尾: 海外の需要つてどの辺までカバーできるものか。海上運賃が上がっていったときに、中古車相場が上がるときに。

桑名: 爆上げの可能性はゼロじゃないです。安くなることはまずない。供給量が少ない、特に新車の。中尾: そうすると輸出はつらくなりますよね。桑名: でも、高くても買うでしょうね。山川: そういうものだと思えます。桑名: 本当にものがないと受給バランスは全く関係ないですから。まずは急落がないというのが我々流通業界ではOKなんです。一番厄介なのは急落なんですよ。急に安くなるっていうのは、一番誰も、ユーザーだけが得しちゃうっていう

桑名: 爆上げの可能性はゼロじゃないです。安くなることはまずない。供給量が少ない、特に新車の。中尾: そうすると輸出はつらくなりますよね。桑名: でも、高くても買うでしょうね。山川: そういうものだと思えます。桑名: 本当にものがないと受給バランスは全く関係ないですから。まずは急落がないというのが我々流通業界ではOKなんです。一番厄介なのは急落なんですよ。急に安くなるっていうのは、一番誰も、ユーザーだけが得しちゃうっていう

桑名: 爆上げの可能性はゼロじゃないです。安くなることはまずない。供給量が少ない、特に新車の。中尾: そうすると輸出はつらくなりますよね。桑名: でも、高くても買うでしょうね。山川: そういうものだと思えます。桑名: 本当にものがないと受給バランスは全く関係ないですから。まずは急落がないというのが我々流通業界ではOKなんです。一番厄介なのは急落なんですよ。急に安くなるっていうのは、一番誰も、ユーザーだけが得しちゃうっていう

桑名: 爆上げの可能性はゼロじゃないです。安くなることはまずない。供給量が少ない、特に新車の。中尾: そうすると輸出はつらくなりますよね。桑名: でも、高くても買うでしょうね。山川: そういうものだと思えます。桑名: 本当にものがないと受給バランスは全く関係ないですから。まずは急落がないというのが我々流通業界ではOKなんです。一番厄介なのは急落なんですよ。急に安くなるっていうのは、一番誰も、ユーザーだけが得しちゃうっていう

桑名: 爆上げの可能性はゼロじゃないです。安くなることはまずない。供給量が少ない、特に新車の。中尾: そうすると輸出はつらくなりますよね。桑名: でも、高くても買うでしょうね。山川: そういうものだと思えます。桑名: 本当にものがないと受給バランスは全く関係ないですから。まずは急落がないというのが我々流通業界ではOKなんです。一番厄介なのは急落なんですよ。急に安くなるっていうのは、一番誰も、ユーザーだけが得しちゃうっていう

程度はせいにく品の段階では需給関係があると思うんですけど、今、たぶんコロナでフン詰まった状況で結構劣化していると思うんです。現地です。今ほとんどものがなくなっています。台数がすごいことになった。中尾: ミャンマーなんかでもそうですけど、かなり前に止めたやつがボロボロになっちゃって買い換えて。桑名: 日本の中古車は高くて買わないといけないう状況というのが仕向国においてはあると思うんです。値段は関係ないというラインが。事実20年落ちで20万、30万でまる取引されている車種が多くなることはまずない。供給量が少ない、特に新車の。中尾: そうすると輸出はつらくなりますよね。桑名: でも、高くても買うでしょうね。山川: そういうものだと思えます。桑名: 本当にものがないと受給バランスは全く関係ないですから。まずは急落がないというのが我々流通業界ではOKなんです。一番厄介なのは急落なんですよ。急に安くなるっていうのは、一番誰も、ユーザーだけが得しちゃうっていう

桑名: 爆上げの可能性はゼロじゃないです。安くなることはまずない。供給量が少ない、特に新車の。中尾: そうすると輸出はつらくなりますよね。桑名: でも、高くても買うでしょうね。山川: そういうものだと思えます。桑名: 本当にものがないと受給バランスは全く関係ないですから。まずは急落がないというのが我々流通業界ではOKなんです。一番厄介なのは急落なんですよ。急に安くなるっていうのは、一番誰も、ユーザーだけが得しちゃうっていう

桑名: 爆上げの可能性はゼロじゃないです。安くなることはまずない。供給量が少ない、特に新車の。中尾: そうすると輸出はつらくなりますよね。桑名: でも、高くても買うでしょうね。山川: そういうものだと思えます。桑名: 本当にものがないと受給バランスは全く関係ないですから。まずは急落がないというのが我々流通業界ではOKなんです。一番厄介なのは急落なんですよ。急に安くなるっていうのは、一番誰も、ユーザーだけが得しちゃうっていう

桑名: 爆上げの可能性はゼロじゃないです。安くなることはまずない。供給量が少ない、特に新車の。中尾: そうすると輸出はつらくなりますよね。桑名: でも、高くても買うでしょうね。山川: そういうものだと思えます。桑名: 本当にものがないと受給バランスは全く関係ないですから。まずは急落がないというのが我々流通業界ではOKなんです。一番厄介なのは急落なんですよ。急に安くなるっていうのは、一番誰も、ユーザーだけが得しちゃうっていう

桑名: 爆上げの可能性はゼロじゃないです。安くなることはまずない。供給量が少ない、特に新車の。中尾: そうすると輸出はつらくなりますよね。桑名: でも、高くても買うでしょうね。山川: そういうものだと思えます。桑名: 本当にものがないと受給バランスは全く関係ないですから。まずは急落がないというのが我々流通業界ではOKなんです。一番厄介なのは急落なんですよ。急に安くなるっていうのは、一番誰も、ユーザーだけが得しちゃうっていう

桑名: 爆上げの可能性はゼロじゃないです。安くなることはまずない。供給量が少ない、特に新車の。中尾: そうすると輸出はつらくなりますよね。桑名: でも、高くても買うでしょうね。山川: そういうものだと思えます。桑名: 本当にものがないと受給バランスは全く関係ないですから。まずは急落がないというのが我々流通業界ではOKなんです。一番厄介なのは急落なんですよ。急に安くなるっていうのは、一番誰も、ユーザーだけが得しちゃうっていう

桑名: 爆上げの可能性はゼロじゃないです。安くなることはまずない。供給量が少ない、特に新車の。中尾: そうすると輸出はつらくなりますよね。桑名: でも、高くても買うでしょうね。山川: そういうものだと思えます。桑名: 本当にものがないと受給バランスは全く関係ないですから。まずは急落がないというのが我々流通業界ではOKなんです。一番厄介なのは急落なんですよ。急に安くなるっていうのは、一番誰も、ユーザーだけが得しちゃうっていう

う。高値安定だとか緩やかな下落っていうのは全然OKで。今年はずがわりがないです。鈴木: 先ほど言われた能登の需要、絶対あるじゃないですか。特に軽なんか。軽の乗用車なんかだったら。佐藤: この業界、今まで一番大きな影響を受けたのはリーマンショックだけですよ。そういう面ではこの業界はよっぽどのことがない限りショックを受けません。桑名: 今年の見通しというか、見直し、プラス、各社の戦略を聞きかせてください。

中尾: 僕も160万ぐらいだと思ってるんです。佐藤: 大きな変化が、よっぽどがない限りは知りませんが、そういう意味では非常に安定した業界なんだよね。桑名: 輸出台数の読みを、ぜひ。坂東: 僕は社長みたいに150万160万なんて、ほんとにあり得るのかなって思うんです。海外に輸出するいう手段が必要じゃないですか。PCCも減ります。希望峰回りでPCCも減ります。ヨーロッパ向けの4倍になってるんですよ。鈴木: コンテナが。坂東: コンテナ。PCCなんていけないですから。PCCなんて全部ヨーロッパ向けは料金2倍3倍になりますよ。鈴木: ヨーロッパ向けというのは、中国の電気自動車全部スペース取っちゃうんです。中古車のスペースがない。坂東: ない。鈴木: それが全部コンテナにいったところ、コンテナが上がったって。

坂東: 上がって、スペースがない。だから、反対いうと今年というのは、僕は去年が150万台いこうが、僕はそれより上じゃなくて下に振れるのかなって思ってます。実際にこの数カ月見ると、この半年ぐらい見ると、保管日数がどんどん伸びているんです。1台当たり約10日間ぐらいは増えているんです。検査と修理で、55日から60日なんです。それがこの間までは40日台で出てたんです。それが10日間ぐらい増えましたから。これ、まだまだ増えますよ。滞留しちゃう。というか、船があれば出てきますよ。ないんですから。《24面に続く》

坂東: 僕は社長みたいに150万160万なんて、ほんとにあり得るのかなって思うんです。海外に輸出するいう手段が必要じゃないですか。PCCも減ります。希望峰回りでPCCも減ります。ヨーロッパ向けの4倍になってるんですよ。鈴木: コンテナが。坂東: コンテナ。PCCなんていけないですから。PCCなんて全部ヨーロッパ向けは料金2倍3倍になりますよ。鈴木: ヨーロッパ向けというのは、中国の電気自動車全部スペース取っちゃうんです。中古車のスペースがない。坂東: ない。鈴木: それが全部コンテナにいったところ、コンテナが上がったって。

坂東: 僕は社長みたいに150万160万なんて、ほんとにあり得るのかなって思うんです。海外に輸出するいう手段が必要じゃないですか。PCCも減ります。希望峰回りでPCCも減ります。ヨーロッパ向けの4倍になってるんですよ。鈴木: コンテナが。坂東: コンテナ。PCCなんていけないですから。PCCなんて全部ヨーロッパ向けは料金2倍3倍になりますよ。鈴木: ヨーロッパ向けというのは、中国の電気自動車全部スペース取っちゃうんです。中古車のスペースがない。坂東: ない。鈴木: それが全部コンテナにいったところ、コンテナが上がったって。

坂東: 僕は社長みたいに150万160万なんて、ほんとにあり得るのかなって思うんです。海外に輸出するいう手段が必要じゃないですか。PCCも減ります。希望峰回りでPCCも減ります。ヨーロッパ向けの4倍になってるんですよ。鈴木: コンテナが。坂東: コンテナ。PCCなんていけないですから。PCCなんて全部ヨーロッパ向けは料金2倍3倍になりますよ。鈴木: ヨーロッパ向けというのは、中国の電気自動車全部スペース取っちゃうんです。中古車のスペースがない。坂東: ない。鈴木: それが全部コンテナにいったところ、コンテナが上がったって。

坂東: 僕は社長みたいに150万160万なんて、ほんとにあり得るのかなって思うんです。海外に輸出するいう手段が必要じゃないですか。PCCも減ります。希望峰回りでPCCも減ります。ヨーロッパ向けの4倍になってるんですよ。鈴木: コンテナが。坂東: コンテナ。PCCなんていけないですから。PCCなんて全部ヨーロッパ向けは料金2倍3倍になりますよ。鈴木: ヨーロッパ向けというのは、中国の電気自動車全部スペース取っちゃうんです。中古車のスペースがない。坂東: ない。鈴木: それが全部コンテナにいったところ、コンテナが上がったって。



アライオークションに生まれ変わりました

2023年4月1日より、アライオートオークションは、名称とロゴマークを変更いたしました。新名称は「アライオークション」です。1987年に乗用車からスタートしたアライオートオークションは、多くのお客様のご支援、ご愛顧をいただき成長を続け、今では乗用車に加えトラック・建設機械・フォークリフト・産業機械・農業機械と幅広い商材を取り扱うまでに発展してきました。この商材拡大に対応して昨年10月からはお客様にとってより使いやすい利便性の高いオークションとするため、「バントラ」、「総合機械」、「乗用車」と商材単位の運営体制に変更しました。現在、全国どここのアライオークション会場でも全ての商材を扱い、同じサービスを提供することが出来る体制づくりを進めています。こうした取り扱い商材拡大と事業運営体制の変更を受けて、当社オークションの名称を「アライオークション」に変更しました。



ARAI INFORMATION

アライオークション4輪仙台 新会場リニューアル3周年 記念オークション

2月20日(火)



アライオークション

https://www.araiaa.jp/

2024年どうなる? 中古車輸出 座談会

4面からのつづき

鈴木…コンテナ運賃が上がるからね。バンニングが落ちますもんね。

坂東…無理ですよ。だから、確かにコンテナも月間2万台から8万台に増えたんです。4倍に増えたんです。昨年の10月11月。8万台あったんです。しかし、これ、また減り始めていますから。というの、ブッキング取れないんです。

中尾…そこを考えると150万台はいかないと。

坂東…140万台、アンダー。輸送量から考えると。私はそういうふうに思っています。

桑名…戦略的には何を考えていますか?

坂東…はい。土曜日も受けないと駄目です。日曜日も反対にいうと受けなれないと駄目になっちゃうかも分かりません。それで陸送がやりやすくなるのであれば、我々、多少のことはやってもいいよねって。だから、ECLエーエーエーの木更津には行きたいけれども、他には行きたくないという。

鈴木…今はECLエー

ジェンシー行きたくないですもんね。

坂東…悪名がとどろいてますから。(笑)

小倉コメント控えます。

坂東…いえ、これは労働時間の問題であって、本当は80時間超えの現場の方がたくさんいらっしゃる。それを改善しないといけない。今の人員じゃ絶対に土日開けられないんです。人を入れれば何とかするようになるんです。そうしないと駄目なんです。人です。徹底的にやりますよ。現場力の向上。だから、現場作業員を100名雇用する。今年、木更津で女性のパウダールーム完備までやりますよ。キャリアーさんに選ばれたら、陸送会社さんを選ぶようなターミナルにこの4月からしていかないと、我々は切られま

す。ぜひとも見に来てください。ほんとに。

■物流の2024年問題について(プロローグ)

中尾…北村社長、2024年問題、特に訴えたい点や今年の展望を教えてください。

北村…このままだと「運ばません」じゃないです

か。

桑名、**中尾**…それはまずいでしよう。

北村…それは言わないといけないと思うんですよ。さつきも言ったように勇気をもって。

坂東…価格じゃないんです。運べないんです。

北村…何が問題かというところ、だんだん車って大きくなる。大きくなるし、重くなる。昔だったからキャリアカー、セミトラレーラーに6台〜7台積みました。今のEVは、例えば日産のアリアは3台です。2t超えま

すから。
小倉…9t弱しか積めないで。今のキャリアカーの構造的にも無理なんです。

北村…どんなに料金を…、6台載ったものが3台になったらとか、倍にすればいいでしょ。そういう問題じゃないんです。一人が6台運んだら3台しか運べないんです。

鈴木…時間制限もありませんね。

小倉…でも乗務員は稼働給なので、今まで6台運んだ給料は3台しか運ばない給料になる。6台運んだのと同じ給料を保証しないと辞めちゃう

す。



北村…新車メーカーっていい車を作つてどうやって売るかだけなんです。運び方までは考えてない。

小倉…高さ、長さ、横幅っていうのはあるけど、重量の概念ってないと思いません。今回、我々も料金改定させて重量の概念はまだ入れてないんです。将来的に業界全体として重量の概念を考えないと。

鈴木…でも、それは船会社として、今まで軽いやつだったら上に載せて。トップヘビーになってくるから駄目だとかってなりますよね。うちも重たい。総重量が。船の安定が悪いから、もつともつと下に下げると。

鈴木…でも、それは船会社として、今まで軽いやつだったら上に載せて。トップヘビーになってくるから駄目だとかってなりますよね。うちも重たい。総重量が。船の安定が悪いから、もつともつと下に下げると。

坂東…デッキが持たないんです。強度が。

中尾…状況も変わつてるところを、改めて業界の人間としては認識する必要があります。2024年問題はどういう問題かというのを理解をしていく

ケアしていくというのが重要なかなど。

ケアしていくというのが重要なかなど。

北村…この業界は多重になつてるんです。2次、3次、4次、5次と。5次ぐらいいまどくとヘルメットはかぶらないし、サンダル履きなこともありません。その代わり何でもやります。時間なんて関係ありません。彼らが支えているのは事実なんです。

桑名…末端があるから世の中が回っているわけですよ。アラートを伝えないといけない。陸送も頼んでも「無いよ」みたいな可能性は、まだ我々の業界は感じていないと思います。ゼロさんの発言として2024年は。流通業界に対して警告じゃないですけど。

鈴木…これが一番ですもんね。今回の紙面の。

北村…気持ちはさつきから言っているように断らないです。気合いと根性。どこまでできるんだらうというのがあります。

2024年問題に関して非常に大切な議論になった。紙面の関係でどうしても今号ですべてをお伝え出来ないの、3月号にて2024年問題の座談会内容をお伝えします。商売にかかわる重要な内容なので必ずお読みください。

を

これをしっかり頭に入れて商売をしていただきたい。

注意!

中古車相場 再暴騰の可能性

有料版では、モザイクの部分を全てお読み頂く事ができます。お申込みは 電話03(3371)9340まで!

再暴騰の可能性

Excellence

for you

大好評!! 過去1年以上オークション出品歴のない車両が多数出品! 2つのEX、魅力の成約率!!

売切りEX & トレタマEX

株式会社JU岐阜羽島オートオークション | 〒501-6330 岐阜県羽島市堀津町2211番地 | tel 058-398-5100(代) fax 058-398-5109 | http://www.i-gforce.co.jp