

無料版

5月号



毎月1日発行
第85号 定価 550円 (本体500円・送料別途)
本社 東京都新宿区高田馬場 3-23-3 ORビル6階
☎ 03(3371)9340 FAX 03(3371)9596 www.u-car.co.jp
本紙の無断転載・複製を禁じます
購読・広告のお申し込みは
☎ 03-3371-9340
発行所 (株)ユーストカー (株)ユーストカードットコム

緊急レポート

輸出上位国の状況と収束の見込み

トランプセールスに聞く!! 保険の獲得方法

コロナ禍 みんな どうしてる? 見えた!?

輸出車両の国内相場

編集部がつかんだ最新情報
現場ヒアリング編とAA相場編

新型コロナウイルスの感染拡大は、中古車業者にも大きな影響を与えている。
「当初は、観光や飲食業などが大変だと思っていたら、中古車輸出がストップしたことで、オークション相場も急落。気が付けば、我々の業界もそこからあつという間に、コロナに翻弄されるようになったことに少々驚いている」といった、中古車販売店の声が聞こえてきたのは3月半ばから後半のことだった。
それほど、この春になって急速に小売り、買取り、流通と、クルマ業界の景色は一変した。
今回の特集記事では、中古車販売店や買取店を中心に、コロナ禍におけるビジネスの現状のヒアリング結果を紹介。続いて後半では、輸出向け車両として人気を誇っていた「130系ヴィッツ」および「30系アルファード」のAA相場の状況について、分析記事をお伝えする。
《2面へつづく》

《4面》 《22面》

アイオークはスマホでOK!



アプリのダウンロード不要、すぐ使えます。

会場でも、外出先でも、気になったその時に

クルマの検索と入札だけじゃなく リアルロボもスマホでOK!

※リアルロボとは、アイオーリアルのポス押しをロボットが代行してくれる機能です。

株式会社 アイオーク
〒102-0075 東京都千代田区三番町8-1
FAX.03-3512-6110 E-MAIL:info@iauc.co.jp
TEL.03-3512-6123

入会資料請求もスマホでOK!
www.iauc.co.jp
アイオーク 検索



その① コロナ禍の現場ヒアリング編 厳しい事態に悲痛の声「損切りもできない」

《1面からの続き》

中古車市場は、昨年10月の消費税率10%への引き上げによって、とくに小売り業者は苦戦を強いられてきた。その増税からの回復が少い見え始めてきたと思つたところに、今回の新型コロナウイルスである。

中古車事業者にとって、やはり厳しい事態を迎えており、多くの企業から悲痛な声が出る。「非常事態宣言も出てくるし、やはり来場するお客様は大幅に減少。それにとともに、販売台数も落ちていく。仕方ないことですが、結構、きついですよ」

今回ヒアリングした事業者は、多少の地域差はあるが、厳しい現状が伝わってくる。では、各店舗での感染防止策についてはどうだろうか。マスクの着用、消毒液の散布、手洗いの徹底などは、従業員とお客様を守るために当たり前のことだ。ヒアリングした各社でも、それに取組んでいたケースが多かったのだが、こうした意見も聞かれた。

「マスクが売っていない。ネット注文してもまだ届かない。GW明けに間に合わない、マスク無しでやらざるを得ない」



マスクの有無は店舗にとって死活問題だ

「仲間がマスクを8000枚まとめて買えたらしく、グループラインで希望者を募ってくれた。でも1枚85円と高い。中抜きはしてないと言っている」

「感染防止策にも苦慮「マスクが届かない」

「スプレーで店内を徹底除菌。お客様との商談のたびに、画面やテーブルなどをわざと目の前で噴霧することで、安心をアピールしています」
・「ホームセンターでビニールと棒を買ってきて、受付や商談テーブルに間仕切りを作った。スーパードライブでもそうだが、少しでもお客様が安心してもらえれば」

中古車事業者の大小規模に関わらず、各社が今日・明日からの対応に苦

さて、この厳しい状況の下にあって、中古車事業者はどのようなことをしているのだろうか。その取り組みによって、コロナが終息した時に他社との差がつくともいえるだろう。そんな声を聞いてみた。

「販売以外の強化を」
前向きな取り組みとは？

有料版では、モザイクの部分を全てお読み頂く事ができます。
お申込みは 電話03(3371)9340まで!

その② コロナ禍の中古車AA相場編 姿を表した「国内相場」

顧客といえば、あの店だ。本紙連載の最強買取店では、どんなことをしているのか。お馴染みの石沢マネージャーに聞いてみたところ、やはり興味深い取り組みをしている。

では、やはり商売を抜きにして「お客様のことを想って」という気持ちを伝えることが重要だというのがある。今は目先の売上を求め、以前のような成果を上げることは難しいだろう。そうであれば、コロナが落ち着いた後の回復を信じ、各社できることをしっかりとやって備えておきたい。

新型コロナウイルスの猛威は、世界の経済を大きく揺るがし、止まるどころを知らない様だ。そんな今、中古車相場はどのような状況にあるのか。輸出車の代表格であり、コロナ禍で相場が大きく下落した130系ヴィッツと30系アルファードを取り上げ、紐解いてみよう。

「輸出ダマの投げ売り」
コロナ禍が世界的な広がりをみせているなか、いわゆる「輸出ダマ」の相場が大きく下振れした。これは、3月中旬から下旬にかけての時期だった。引き金となったのが3月19日に発令されたスリランカの「乗用車輸入停止」というのは周知の事実。これは新車、中古車を問わず3カ月間、乗用



ヴィッツ SD_3代目130系最終型標準系



ヴィッツ SD_3代目130系標準系(14年4月モデル)

「下落が下落を呼ぶ」
「投げ売り相場の裏態」
まずは左ページの図1-Aをご覧ください。2018年5月31日に登場した最終型の成約率の推移だ。成約率は3月中旬に急落。月末に底を打った後は、上昇に転じている。あまりに急な相場の下

IMA いすゞモーターオークション 東京会場/神戸会場/九州会場

5月インフォメーション!

5月13日(水) 1376回 東京会場
1周年記念オークション
AM11:00スタート
出品賞落札賞進呈!!

5月14日(木) 992回 九州会場
記念オートオークション
AM11:00スタート
出品賞落札賞進呈!!

5月15日(金) 1537回 神戸会場
記念オートオークション
AM10:00スタート
出品賞落札賞進呈!!

新型コロナウイルス 感染拡大予防実施中

安心してご利用いただけるように努めて参ります。

- アルコール消毒液の設置
- 会場を定期的に換気
- ハンドドライヤー使用停止
- 場内の定期的な拭き取り掃除

その他・POS席の間引き・喫煙所の閉鎖(屋外に設置)など
※イラストはすべてイメージです。

落ちるに、損切りに踏み切らず、在庫を抱え続けていた出品店が、いよいよ我慢できなくなつて投げ売りを開始。そこから新たな安値相場が形成されたことで、他の出品店も慌てて在庫を売ろうになった……。この図からは、そんなストーリーが浮かび上がってくる。

通常であれば、成約率が上がるにつれて相場も上がりそうなものだが、投げ売り開始からの相場は、反対に「下落が下落を呼んでいる」状態だ。輸出がほとんど止まった今、この新たな相場はすなわち「国内相場」と言えるのではないだろうか。



図1-A ヴィッツ5D KSP130 (H.30年5月モデル) 成約率

有料版では、モザイクの部分を全てお読み頂く事ができます。お申込みは 電話03 (3371) 9340まで!

図1-B ヴィッツ5D KSP130 (H.30年5月モデル) 平均値グラフ

成約率の変化は後期型ほど劇的ではないが、同様の傾向は17年1月モデル(販売期間・17年1月12日~18年5月30日)でも表れている(図2-A)。

行かなくなつて見えてきた国内相場。ところで、14年4月21日から17年1月11日まで販売されたモデル(14年4月モデル)は、その販売期間から「輸出に行く」と「行かなくなつた国内相場」の違いを、わかりやすく物語っていると解読しよう。下の図3

こちらは年式の関係で、「少し「行く」「行かない」の関係が緩やかになるため、相場の下落が最終型ほどではないが、やはり同じような現象が見取れる。やはり売りの増加とともに、相場は落ちていく。これが投げ売り相場の特徴だ。

一方の図4は、同じ14年4月モデルながら、経過月数60~65カ月の相場の推移だ。こちら

輸出が困難になつた今、図3(50~59カ月)と図4(60~65カ月)の相場は、以前に比べてかなり近づいている。当たり前だが、輸出が減ると「59カ月の壁」は無くなるのだ。まさに、そこが国内相場と言えるのではないだろうか。

輸出が困難になつた今、図3(50~59カ月)と図4(60~65カ月)の相場は、以前に比べてかなり近づいている。当たり前だが、輸出が減ると「59カ月の壁」は無くなるのだ。まさに、そこが国内相場と言えるのではないだろうか。



図2-A ヴィッツ5D KSP130 (H.29年1月モデル) 成約率

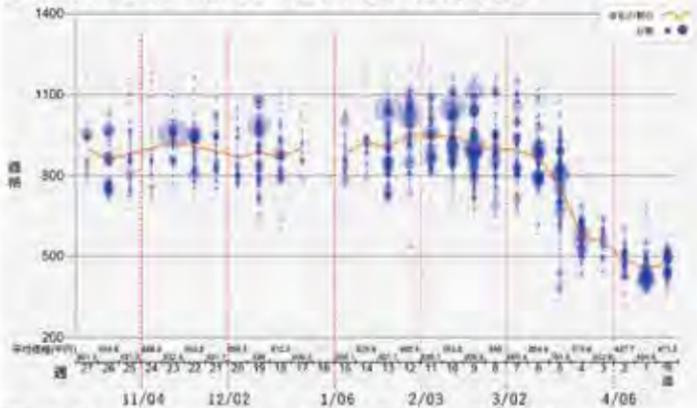


図2-B ヴィッツ5D KSP130 (H.29年1月モデル) 平均値グラフ

輸出が困難になつた今、図3(50~59カ月)と図4(60~65カ月)の相場は、以前に比べてかなり近づいている。当たり前だが、輸出が減ると「59カ月の壁」は無くなるのだ。まさに、そこが国内相場と言えるのではないだろうか。

有料版では、モザイクの部分を全てお読み頂く事ができます。お申込みは 電話03 (3371) 9340まで!

図4 行かない経過月数 60カ月~65カ月(H.26年4月モデル) 平均値グラフ

有料版では、モザイクの部分を全てお読み頂く事ができます。お申込みは 電話03 (3371) 9340まで!

図3 行かざる経過月数 50カ月~59カ月(H.26年4月モデル) 平均値グラフ

火曜日はJU埼玉の日

これがJU埼玉の動画サービス!

今まで見えなかったところが見えちゃいます!

ルーフのキズ凹みがよく見える!

正面ルーフ

側面・後方やステップのキズ凹みがよく見える!

左右側面

乗車定員・車内・天張り汚れがわかる!

内装静止画360°

▼▼ 動画を見るならJU埼玉サイトへ ▼▼

URL: <http://www.jusaa.com>

5月

緊急事態宣言を受け、各業務対応を4月10日より、実施させていただいております。詳細につきましては、当社HPをご確認ください。

5/5(火) 休催

5/12(火) 藤まつりAA

5/19(火) さつきまつりAA

5/26(火) 月末大感謝祭AA

出品条件 ※ご不明な点は、お問い合わせください

- ① 出品店申告で埼玉県外の登録がない車両。(複数オーナー可) ※ 新車保証書の有無は問いません
- ② 埼玉県内登録から他県の自社登録又は抹消登録から60日以内の車両は「埼玉ブランド」として認めます
- ③ 車歴は自家用(リース可)で年式・車種は問いません
- ④ 走行距離10万キロ未満
- ⑤ 現状車を除く車両で外装評価C以上・内装評価C以上のサビ腐食の少ない車両