

無料版

2月号

ユーストカー NEWS

毎月1日発行

第70号 定価 540円 (本体500円・送料別途)
本社 東京都新宿区高田馬場3-23-3 ORビル6階
☎03(3371)9340 FAX 03(3371)9596 www.u-car.co.jp
本紙の無断転載・複製を禁じます

購読・広告のお申し込みは

☎03-3371-9340

発行所 (株)ユーストカー (株)ユーストカードットコム

2019年はどうなる!?

輸出業界 トップが集結

新春

座談会



日本中古車輸出業協同組合 理事長
山銀通商株式会社 代表取締役
佐藤 博氏



株式会社ビィ・フォード
山川博功 代表取締役



株式会社ソウイング
中尾 聡 代表取締役社長



イースタン・カーライナー株式会社
吉田 勝 代表取締役社長



ECL エージェンシー株式会社
入江 克行 代表取締役社長



ECL エージェンシー株式会社
坂東博仁 副社長

中古車輸出の今年を占う!!

年間輸出台数130万台規模、今や中古車相場の屋台骨を支えているといっても過言ではないのが中古車輸出だ。しかし、昨年はパキスタンの輸入ストップに始まりニュージーランドのカメムシ問題、ミャンマーの輸入禁止、そして台風21号の被害と、輸出が大きく揺れ動いた1年だった。その2018年は一体どんな年だったのか? 19年の見込みは? 業界トップが大いに語った。

2018年の中古車輸出は好調だった?

株式会社ソウイングの中尾聡社長(以下、司会) まず2018年を振り返ると、2月にニュージーランド(NZ)のカメムシ問題が、9月4日には台風21号がありました。中古車輸出で、あれほどの車両が被災したのは、初めてのことだったのでしようか。

日本中古車輸出業協同組合佐藤博理事長(以下、佐藤) あれだけのスケールは初めてですね。

司会 一方、想定内の出来事であれば、ミャンマーの

《2面へつづく》

最強買取店の商談テクニックを一堂公開! 《21面》
なぜ買えるのか? 徹底解説

新連載

外国人整備人材と

《6面》

共存共栄する時代①

査定検査に役立つ『解体新書』 《5面》
トヨタ・プリウス(50)系

必殺相場人

《24面》

年明け1月相場を検証

オークネオステーションハイパー
AucNeo Station HYPER

入会キャンペーン

- ① オークネット TVAA 共有在庫市場&一撃市場
レギュラーコース 月額 29,800円
- ② 全国74オークション会場
年間500万台に応札可能
ライブオークション 月額 5,000円
- ③ 全国111オークション会場
に事前入札可能
アイオーク

2019年6月までの申込み限定! 入会后1年間限定
キャンペーン特別月間費用 34,800円(通常合計月間)

14,900円/月 57%OFF

3会場
同時参加可能



ライブオークション
「おまとめサービス」なら
登録料月額 0円
●入金前提出OK! ●まとめて入金OK!

更にオプションで

らくッパ・21・42・63
支払延長サービス
・21日 or 42日 or 63日まで
延長可能!
・余裕をもった資金繰りを実現!

らくPOS
自動応札サービス
・希望価格まで自動でリアル応札!
・ランダム信号で吊り上げられにくい!!

オークネットなら年間500万台、111会場から仕入れが出来る

本件についてのお問合せ先 ▶ 株式会社 オークネット・セールス アンド サポート ☎03-5548-6151

URL: www.aucnet.co.jp

オークネット 検索

AUCNET



《一面からいっき》

右ハンドル車輸入停止がありました。現時点で、公式な中古車輸出台数の総数は11月までしかないのですが、それでも累計で、すでに121万台。12月は17年が11万台だったため、少なく見積もっても通年で131万台に達するだろう。ということは、08年の134万7000台に次ぐ過去第2位、数字的には、もの凄くいい年だったことになりません。実際、皆さんにとって、昨年ほどのような1年だったのでしょうか。

佐藤 ミャンマーとスリランカがガタンと落ちたことで、私の会社では前半と後半では、えらい違います。ただし17年に比べて増えていますから、アフリカやカリブ海が順調に伸びた、ということだと思います。

司会 ビイ・フォアードさんにとって、昨年はどんな一年でしたか?

株式会社ビー・フォアード 山川博功代表(以下、山川) うちのトータルでは台数が増えましたけど、ミャンマーにもスリランカにも輸出していませんから……。それよりも大きかったのは、ウガンダに年式規制が入ったことと、ジンバブエで関税を外国通貨で払わなくてはならなくなったことです。ジャマイカに輸出前検査が導入されたことも大きかった。



司会 検査の処理台数がネックに?

山川 検査が輸出に追いついてない。あれがなかったら、もっと順調に伸びたと思うんです。

司会 東アフリカは伸びましたか?

山川 まあそうですね。ケニアはだいたい前年を超えた。タンザニアも台数が行ってますし。ウガンダは前半で稼いだ台数です。モザンビークも段々と戻ってきました。

過去最悪の被害
— 台風21号 —

司会 一方の台風21号ですが、船会社にとって、どのような状況だったのでしょうか。

ECLEIジェンシー株式会社 入江克行代表取締役社長(以下、入江) 我々のターミナルで言いますと、浸水もしくは冠水、あるいは飛び石の被害がありました。

株式会社 坂東博仁副社長(以下、坂東) とくに神戸が酷かったですね。

司会 神戸港と堺泉北港では、被害の状況が違ったのですか?

坂東 神戸は高潮による冠水、堺泉北は飛び石で40m近くの風が吹きまわったから。弊社のターミナルのうち、神戸では650台が冠水したのですが、泉北では450台の窓割れがありました。長期に渡って修理が出来ないことによる滞貨が、非常に大きなダメージになりました。

司会 被災車両は全体で1万5000台とも2万台ともいわれていますが、実際はどれくらいなのでしょう?

佐藤 月に10万台が輸出されますと、このうち

水、あるいは飛び石の被害がありました。

ECLEIジェンシー株式会社 坂東博仁副社長(以下、坂東) とくに神戸が酷かったですね。

司会 神戸港と堺泉北港では、被害の状況が違ったのですか?

坂東 神戸は高潮による冠水、堺泉北は飛び石で40m近くの風が吹きまわったから。弊社のターミナルのうち、神戸では650台が冠水したのですが、泉北では450台の窓割れがありました。長期に渡って修理が出来ないことによる滞貨が、非常に大きなダメージになりました。

司会 被災車両は全体で1万5000台とも2万台ともいわれていますが、実際はどれくらいなのでしょう?

佐藤 月に10万台が輸出されますと、このうち

関西からは3割くらいだと思います。関西から出たもののうち、3割か4割が被害に遭ったとするので、1万台を超えるのではないかと。

司会 台風21号の被災状況は、ユーストカー輸出相場版18年10月号に出ています。冠水車はその後、ロシアに行ったのでしょうか?

坂東 相当数がロシアとドバイに行きましたね。

司会 ロシアには現状のままで行つたんですか?

坂東 そうです。ほぼコンテナ積みでしたけど、ロシアに関して、我が社は冠水車もRORO船に載せましたので、相当数を運ばせていただきました。ドバイは全てコンテナですが、全体から言うと6〜7割がロシア、2〜3割がドバイでした。

司会 ガラス割れは直せ

ると思いますが、これら被害車両は、改めて本来の仕向国に行つたんですか?

佐藤 私のところは全部直して、本来のお客さんに出しました。ですから、修理代分がマイナスになったということですね。

司会 自社で負担するしかなかった訳ですね。

佐藤 そうです。あと、ガラスだけじゃなくて、ボディも。当時、ガラス屋さんで電話しても出てくれない状態でした。

司会 ビイ・フォアードさんのところの被害は、どうだったのですか?

山川 総額で12億円まで行くのではと。

司会 大きいですね!

山川 大きかったです。5億円分は保険でカバーされましたが、すでに現時点で5億円の損が確定しています。修理中の分を含めると、最低でも6億円程度の損失ではないかと思えます。

司会 佐藤理事長は先日、業界紙で「組合としても、保険の取り扱いをどうするか」といった趣旨のことを話されていましたが、この点はいかがでしたか?

佐藤 そもそも、今まで保険に入るといふ発想がなかったんですよ。しかし、今回の災害を受け、初めて組合として調べましたけど、例えば、組合員250社が保険に入らしたとして、被害が発生した際、損害額を査定するのは1社でも難しい

のに、250社ほもっと難しい。だから組合として入るのは難しい。保険会社からは、仮に5億円相当の在庫があった場合、150万円ぐらいの掛け金を提示されました。

山川 でも更新する場合も、ほとんど入れないと思えます。

司会 入れないですか?

山川 再保険会社が嫌がってますから。だからもう入れないと思つていただいた方が、いいと思います。

司会 現実的には、もう無理なんですか?

山川 もう合わないでしょう。

坂東 合わないでしょう。

右ハンドル禁止後は!?
— ミャンマー —

司会 ここで、ミャンマーについてお伺いしたいのですが、同国の右ハンドル車輸入中止は予定通りでした。しかし、7月以降も平均すると、月2000台ぐらい輸出されてるんです。恐らく、タイから陸路でミャンマーに入っていると思うんですが、山川社長、これは今年も続くのでしょうか?

山川 うちの積極的にはやらないですね。半年はやりましたけど、大して儲からないし、ドンと締められたらアウトです。まあ、どうしても欲するの1社でも難しい

先に払ってくれるお客さんの分だけやってます。

イースタンカーライナー株式会社 吉田勝代表取締役社長(以下、吉田) すでに新車が売れ始めてますからね。元には戻らないでしょう。

入江 どうしても密輸のようなイメージがありません。いつシャットダウンされるかも知れないという危惧は、常にあると思うんです。右ハンドル車は輸入禁止にしたばかりなので、今は政府側も簡単にはOKを出さないでしょう。可能性があるのは、大型トラックと聞いています。

司会 ミャンマーでは若人を中心に、スーチーさん離れが起きていて、政治も安定してない様です。そういうことも含め、ひよっとしたら、右ハンドル車の輸入復活の可能性があるのかと思つたのですが、先ほど山川社長も「あまり期待できない」と、それが現実なのかと思えます。

一層のアップが期待
— ロシア —

司会 一方で、昨年はロシアが大きく伸びました。08年の50万台超というのは、もうないでしょうけれど。去年からイースタン・カーライナーさんが、太平洋側から船を出しましたよね。太平洋側から出た分が、従来の実績に上積みされたような気もするんですけど

USS 名古屋会場

ジャンボタワー

完成 3周年記念AA

2.15 fri 早期搬入 1.25(税)~

全車 出品料 1,000円 (税別・流札時)

USS 名古屋会場
〒476-0005 愛知県東海市新宝町507-20 TEL 052-689-1111 FAX 052-604-7000

成約落札1台賞 **ダーツチャレンジ**
(成約または落札)
【特設】ディーラーコーナー
軽ディーラーコーナー
軽食屋台 おいしい軽食を無料サービス!

成約落札1台賞 **ダーツチャレンジ**
(成約または落札)
ハズレなし
素敵な賞品が当たるチャンス!

も、これは狙いどころだったのですか?

坂東 ロシアは規制がなければ、元々ある程度の需要があり、今まで日本海側でやってきた輸出を太平洋側に移ってきた結果、マーケット自体が以前の6万8000台規模から、昨年は9万台に増えました。この数字には、小額申請(輸出統計に含まれないインボイスバリュー20万円以下の車両)も入っています。ちなみに昨年の小額申請は約7万台で、このうち約2万台がドバイ、5万台がロシアに行ったと思われまます。ということは、実は昨年の輸出台数2位はNZではなく、ロシアだったんです、実際に輸送された台数は。



でも、それが儲かるわけではなく、どっちかと言うと、ブランドینگの強化ですね。入江 モンゴル向けの車両は、コンテナであれ自動車専用船であれ、天津新港で陸揚げされるんですが、モンゴルに入る間に、中国側が色々アレンドジしている。ここにもうちょっと透明感があると、商売がやり易くなるのですね。

山川 まあ、中国を通過以上は、仕方ないですね。一同(笑) 坂東 自動車専用船で運んだ車両は、そこから先、カーワゴン(自動車専用貨物車)による鉄道輸送になるのですが、このカーワゴンの整備と、中国とモンゴルの国境における台車の変更(※)が何とかなったら、もう少し台数が増えるかもしれないですね。山川 そうですね。モンゴルはNZと同じように、B to Bの国なので、強いところに人が集まる、そんな習慣があるみたいですね。山川 山川さんのところでは、車以外でも多角的にやっております。

山川 うちはインターネットを使った商売なので、ネットが使えないと、現地のバイヤーは買えないんです。ところでDRCは、中古車輸出ランキングトップ20には入っていませんが(昨年11月の実績は累計6005台で32位)、シンガポールなんかよりも行っていると思っております。

山川 それ、取っ払えないんですか。山川 それ、取っ払えないんですか。山川 それ、取っ払えないんですか。山川 それ、取っ払えないんですか。

そういふ面から言いますと、ロシアは今年、さらにアップするんじゃないかな。ロシアは大体、毎年1月に規制が発表されますが、今年は、ほぼなかった。さらに、エラ・グロナス(非常時緊急通報装置)の装着が、去年11月18日付で一年間延長になった。もっとも、これは与党による選挙対策だったんですけど。私は最低でも2万台、今9万台ですから11万台、もしかしたら、2019年度は12万台がロシアに行くんじゃないかと思えます。

坂東 グロナスって、大体7万円ぐらいですよ。5万円から7万円

坂東 5万円から7万円

Advertisement for JU Saitama featuring car features like '正面ルーフ' (Front Roof), '左右側面' (Left/Right Side), and '内装静止画360°' (360° Interior Still Image). It includes event information for February, such as '2/5(火) ウィンタービックAA' and '2/12(火) 軽まつりAA'. The ad also features a QR code and the website URL 'http://www.jusaa.com'.

《3面からつづき》

ドバイが増えました。小
額申請については、DR
Cやその他の国にも相
当、行っているんじゃない
かと思っています。

司会 ECLの坂東副社
長は今年の輸出台数をど
う見ますか？

坂東 小額申請分を除い
て133万台。

司会 ということは、昨
年よりは良いけども、過
去最高には達しない。と
全体的な流れとしてはど
うですか？ やはりロシ
アがブレイクする？

坂東 多分、それにNZ
もですね。5月から8月
末までの日本出港分はカ
ムシ対策が不要ですか
ら、相当出ると思います
ね。来年3月の横滑り防
止装置完全義務化に向け
た、駆け込み需要もあり
ますし。ただし、10月以
降はまた減りますよね。

佐藤 同じことになっ
ちゃう。
坂東 抜本的対策をしな
い限りは、抜本的とい
うのは、PCC(自動車専
用船)での輸送は、諦め
ざるを得ないということ
です。ヒートトリートメ
ント(熱風による殺虫処
理)の後は、コンテナに
詰めて……。

司会 でも今、NZ向け
のコンテナ船は少ないで
しょう？
坂東 それはPCCの方
が安いからです。しかし、
熱処理をしたのにカメム
シが見つかって、拳句の
果てに入国拒否が起こる

のだから、お客様には申
し訳ありませんが、運賃
を上げざるを得ないです
ね。

不透明なSOX問題

司会 船といえば、意外
と知られていないのが、2
020年の硫黄酸化物
(SOX)規制。これ、
結構、深刻な問題だと思
います。

吉田 大きいですよ。
入江 新規の施行は20
年1月1日ですが、船舶
は燃料切れを防ぐため、
タンクに一定の量を残し
たまま継続する必要があります。
このため、今年
の夏以降に適合油、つま
り高い油の補給が必要で
す。一方、ほとんどの荷
主さんは、2019年度
の輸送コストは3月まで
に予算を取ると思いま
す。そのためには、遅く
とも3月までに掛かる運
賃上乗せ分を決めないとい
けない。では実際にい
くら運賃が上がるのか、
これは本船の油の消費量
に大きく関わってきます。
もしもトン当たり2
00ドル高い油を使うとす
ると、近海向けで5ドル程
度、遠洋では10ドル+αを
運賃に上乗せしないと、
やっていけないと思いま
す。

司会 それはM3(立方
尺)当たりですか？
入江 そうです。
司会 遠いところは
……。
吉田 高くなりますね。
10ドル+αといっても、か
なりの幅がある。さらに

問題なのは、適合油の値
段がまだ出ていないの
で、運賃の上昇分が分か
らない。先ほどの金額は、
あくまで従来の油に對し
て、適合油を使った場合
の価格差を計算しただけ
で、実際には、これだけ
では済まない可能性が高
い。なにしろ適合油はク
オリティも値段も、量も
どのくらい供給されるか
も分らない。

入江 本当に困っていま
す。適合油のスペックが
出ないこともそう。例え
ば韓国で給油し、シンガ
ポールで別のスペックの
ものを給油したとする
と、エンジンが止まる可
能性すらあるんです。

司会 この件、組合員さ
んたちはご存知ですか？
佐藤 いや、ほとんどわ
かってない。私もちよっ
と知ってるくらいで。こ
れはエライことですよ。

司会 山川社長、これ
ヤバイですよ。
山川 そうですね、しか
し、うちだけコストが上
がるわけじゃないんで。
司会 そうすると、早く
告知して欲しい、ってこ
とですよ。

山川 僕ら荷主にも、ま
たお客様がいらつしやる
わけですから。
司会 その通りですよ
ね。先のお客様に理解し
てもらわないといけない
ですからね。

吉田 お客様にとつて、
SOX規制を知りたいの
は「運賃はいくらになる
のか」ということなんで
す。だから早くガイドラ
インを出さないと……。
山川 間に合わなくなっ
ちゃいますよ。

司会 ビイ・フォアード
の山川社長が言われた様
に、コンサイーだけ
じゃなくて、その先もあ

るわけですよ。最終的
なユーザーの負担として
は。
入江 おつしやる通りで
す。
山川 うちも2カ月前か
3カ月前には、サイトで
「20年1月1日から船に
お積みになられるお客様
は、運賃がこう変わります
」という案内は出した
いですね。

入江 実際は秋口ぐらい
から適合油を給油するの
で、その分のコストは、
何らかの形で運賃に転嫁
せざるを得ない。
司会 組合員にも是
非、告知を。

佐藤 競争条件は同じで
すから、早めにアナウン
スしていただければ、何
とかなると思うんですけ
どもね。

坂東 ひとつ言えるの
は、距離が遠い国ほど影
響が大きい、ということ
です。例えばロシアなん
かは近い故に影響額は少
ないけれど、南米などは
相当上がりますね。
佐藤 船賃の値上げは、
船会社によってズレます
か？

吉田 基本的には同じタ
イミングだと思えます。
佐藤 同じ日にやってく
れた方が、わかり易くて
いいんですけどね。

吉田 自動車船という
と、14年に運賃の件で、
公正取引委員会が入った
でしょう。
佐藤 ええ。
吉田 あれからね、ライ
バル同士で話ができない
んです。

坂東 運賃の値上げも
どもは潤沢に適合油が取
れて、かつ今の状況であ
ればという前提で「10
程度のアップ」という運
賃を想定しています。
山川 1立方尺当たりで
すよね？ 平均的な乗用
車だと12から14立方尺
で、14立方尺だとすると
140ドル+α、まあ2万
円くらいですか。

司会 今までは極端な運
賃の上げ下げはなかった
と思うんですけど、この
ように原価が上がった場
合、現地の販売価格を上
げて調整するのか、それ
ともオークション価格が
下落するのか、どちらな
んでしょうか？

山川 今までの傾向とし
ては、やはりお客様が馴
染むまでは、高くても買
える人しか買わない。そ
の後、「高いけど買いた
いね」という人が、だん
だんついてくる。昨年、
一昨年のモザンビークが
そうでした。もう買わな
きゃしょうがない、つて
いう状況にお客様はなっ
てきますね。運賃が変
わった時は大体いつもそ
うです。

司会 お話は尽きませ
んが、そろそろお時間とな
りました。ありがとうございました。
来年、また
集まりたいですね。
一同 そうしましょう！

司会 現行の油が例えば
1トあたり400ドルとし
て、適合油がいくらなの
か。例えばプラス200
ドルと僕らは思っています
けど、もしも300ドルに
なったとしたら、違う話
になってしまいます。また、
仮に適合油が大量に精製
できないとなったら、油
価は上がりますよね。私

どもは潤沢に適合油が取
れて、かつ今の状況であ
ればという前提で「10
程度のアップ」という運
賃を想定しています。
山川 1立方尺当たりで
すよね？ 平均的な乗用
車だと12から14立方尺
で、14立方尺だとすると
140ドル+α、まあ2万
円くらいですか。

司会 今までは極端な運
賃の上げ下げはなかった
と思うんですけど、この
ように原価が上がった場
合、現地の販売価格を上
げて調整するのか、それ
ともオークション価格が
下落するのか、どちらな
んでしょうか？

山川 今までの傾向とし
ては、やはりお客様が馴
染むまでは、高くても買
える人しか買わない。そ
の後、「高いけど買いた
いね」という人が、だん
だんついてくる。昨年、
一昨年のモザンビークが
そうでした。もう買わな
きゃしょうがない、つて
いう状況にお客様はなっ
てきますね。運賃が変
わった時は大体いつもそ
うです。

司会 お話は尽きませ
んが、そろそろお時間とな
りました。ありがとうございました。
来年、また
集まりたいですね。
一同 そうしましょう！

司会 現行の油が例えば
1トあたり400ドルとし
て、適合油がいくらなの
か。例えばプラス200
ドルと僕らは思っています
けど、もしも300ドルに
なったとしたら、違う話
になってしまいます。また、
仮に適合油が大量に精製
できないとなったら、油
価は上がりますよね。私

どもは潤沢に適合油が取
れて、かつ今の状況であ
ればという前提で「10
程度のアップ」という運
賃を想定しています。
山川 1立方尺当たりで
すよね？ 平均的な乗用
車だと12から14立方尺
で、14立方尺だとすると
140ドル+α、まあ2万
円くらいですか。

司会 今までは極端な運
賃の上げ下げはなかった
と思うんですけど、この
ように原価が上がった場
合、現地の販売価格を上
げて調整するのか、それ
ともオークション価格が
下落するのか、どちらな
んでしょうか？

山川 今までの傾向とし
ては、やはりお客様が馴
染むまでは、高くても買
える人しか買わない。そ
の後、「高いけど買いた
いね」という人が、だん
だんついてくる。昨年、
一昨年のモザンビークが
そうでした。もう買わな
きゃしょうがない、つて
いう状況にお客様はなっ
てきますね。運賃が変
わった時は大体いつもそ
うです。

司会 お話は尽きませ
んが、そろそろお時間とな
りました。ありがとうございました。
来年、また
集まりたいですね。
一同 そうしましょう！

どもは潤沢に適合油が取
れて、かつ今の状況であ
ればという前提で「10
程度のアップ」という運
賃を想定しています。
山川 1立方尺当たりで
すよね？ 平均的な乗用
車だと12から14立方尺
で、14立方尺だとすると
140ドル+α、まあ2万
円くらいですか。

司会 今までは極端な運
賃の上げ下げはなかった
と思うんですけど、この
ように原価が上がった場
合、現地の販売価格を上
げて調整するのか、それ
ともオークション価格が
下落するのか、どちらな
んでしょうか？

山川 今までの傾向とし
ては、やはりお客様が馴
染むまでは、高くても買
える人しか買わない。そ
の後、「高いけど買いた
いね」という人が、だん
だんついてくる。昨年、
一昨年のモザンビークが
そうでした。もう買わな
きゃしょうがない、つて
いう状況にお客様はなっ
てきますね。運賃が変
わった時は大体いつもそ
うです。

司会 お話は尽きませ
んが、そろそろお時間とな
りました。ありがとうございました。
来年、また
集まりたいですね。
一同 そうしましょう！

司会 現行の油が例えば
1トあたり400ドルとし
て、適合油がいくらなの
か。例えばプラス200
ドルと僕らは思っています
けど、もしも300ドルに
なったとしたら、違う話
になってしまいます。また、
仮に適合油が大量に精製
できないとなったら、油
価は上がりますよね。私

どもは潤沢に適合油が取
れて、かつ今の状況であ
ればという前提で「10
程度のアップ」という運
賃を想定しています。
山川 1立方尺当たりで
すよね？ 平均的な乗用
車だと12から14立方尺
で、14立方尺だとすると
140ドル+α、まあ2万
円くらいですか。

司会 今までは極端な運
賃の上げ下げはなかった
と思うんですけど、この
ように原価が上がった場
合、現地の販売価格を上
げて調整するのか、それ
ともオークション価格が
下落するのか、どちらな
んでしょうか？

どもは潤沢に適合油が取
れて、かつ今の状況であ
ればという前提で「10
程度のアップ」という運
賃を想定しています。
山川 1立方尺当たりで
すよね？ 平均的な乗用
車だと12から14立方尺
で、14立方尺だとすると
140ドル+α、まあ2万
円くらいですか。

司会 今までは極端な運
賃の上げ下げはなかった
と思うんですけど、この
ように原価が上がった場
合、現地の販売価格を上
げて調整するのか、それ
ともオークション価格が
下落するのか、どちらな
んでしょうか？

山川 今までの傾向とし
ては、やはりお客様が馴
染むまでは、高くても買
える人しか買わない。そ
の後、「高いけど買いた
いね」という人が、だん
だんついてくる。昨年、
一昨年のモザンビークが
そうでした。もう買わな
きゃしょうがない、つて
いう状況にお客様はなっ
てきますね。運賃が変
わった時は大体いつもそ
うです。

司会 お話は尽きませ
んが、そろそろお時間とな
りました。ありがとうございました。
来年、また
集まりたいですね。
一同 そうしましょう！

司会 現行の油が例えば
1トあたり400ドルとし
て、適合油がいくらなの
か。例えばプラス200
ドルと僕らは思っています
けど、もしも300ドルに
なったとしたら、違う話
になってしまいます。また、
仮に適合油が大量に精製
できないとなったら、油
価は上がりますよね。私

どもは潤沢に適合油が取
れて、かつ今の状況であ
ればという前提で「10
程度のアップ」という運
賃を想定しています。
山川 1立方尺当たりで
すよね？ 平均的な乗用
車だと12から14立方尺
で、14立方尺だとすると
140ドル+α、まあ2万
円くらいですか。

司会 今までは極端な運
賃の上げ下げはなかった
と思うんですけど、この
ように原価が上がった場
合、現地の販売価格を上
げて調整するのか、それ
ともオークション価格が
下落するのか、どちらな
んでしょうか？



どもは潤沢に適合油が取
れて、かつ今の状況であ
ればという前提で「10
程度のアップ」という運
賃を想定しています。
山川 1立方尺当たりで
すよね？ 平均的な乗用
車だと12から14立方尺
で、14立方尺だとすると
140ドル+α、まあ2万
円くらいですか。

Advertisement for KMAA's car auction. It features the text '2019.1/10木 START!' and '歴史ある高品質会場へアクセス'. A table lists '落札手数料(フルプラン)' with columns for '直接' and '代行', and rows for '不在', 'リアル', 'ワンブラ', and '商談'. The TC-web logo is also present.

Footer information including 'KMAAに正会員登録の有る方は、TC-webΣにてPOS番号登録することで、「直接落札」が可能となります。' and '株式会社シグマネットワークス' with contact details.