

無料版

12月号

# ユーストカー NEWS

毎月1日発行  
 第32号 定価 540円 (本体500円・送料別途)  
 本社 東京都新宿区高田馬場3-23-3 ORビル6階  
 ☎03(3371)9340 FAX 03(3371)9596 www.u-car.co.jp  
 本紙の無断転載・複製を禁じます

購読・広告のお申し込みは  
 ☎03-3371-9340  
 発行所 (株)ユーストカー (株)ユーストカードットコム

ついに完成!修復歴車を  
 安く買取りする方法  
 《3.4面》

そこが知りたい

# ボスの仕組み

初級編

み

《23面》**軽専門「ガリバーニクス」の出店加速**  
**《5面》** **JU適正販売店を訪問①**  
 (株)ニユーフレンドリー (札幌市)



オークションで毎日ボスを押ししているベテランでさえ、セリ中の一瞬のためらいによりチャンスを逃し、後悔することも少なくない。「買ったはずが買えていなかった」「買いを躊躇していたら流れてしまった」など…。応札が強いと思い、下から売り切ったらドボン。一瞬の判断ミスがビジネスをつぶしてしまうことすらある。

実際、うまい人が調整すると高く売れるし、新人がボスを押しすと、高買いでしまうことがあるのは事実だ。

わかっているようで理解できていない、ボスの仕組み――。本紙では、実際のセリ参加者に「オークションシステムの疑問点」をヒヤリングし、それを調整スタッフやボスマーカに答えしてもらった。

# オークションの疑問を解決!!

《3色ランプの役割とは?》  
 応札の強さを示す、赤、黄、緑などの3色ランプの意味。この質問をオークションの参加者にぶつけてみた。「応札が多いときは緑のランプが光って、少ないときは赤でしよ。その中間が黄色」。ほとんどがそのような答え。

実際、オークション会場で見ると、赤は応札1人、黄色が2人、緑は3人以上、あるいは5人以上など。色々なパターンがあることがわかった。

《2面>>>>》

## AIS 査定技能スキルアップで収益確保

修復歴見落とし防止

社員教育のために

小売り査定サポート

調べる編 AISテクニカルキャビネット	学ぶ編 AIS検査研修	依頼編 下取り検査代行サービス
 <p>AIS検査のノウハウ、車両カタログ情報をインターネットで閲覧できます。知識を得て査定ミス撲滅!</p>	 <p>基礎から応用の一貫した検査研修プログラムです。確かな検査技術を身に付け査定ミスを撲滅!</p>	 <p>ユーザー宅へ検査員を派遣し販売店に代わって下取車を検査します。遠方ユーザーへの対応強化! ※オークネット会員限定サービス</p>

AISは、販売店の査定、買取、中古車販売を査定技能で強力サポート 詳しくは AIS検査 検索 [お問い合わせ](http://www.ais-check.com) 株式会社AIS 営業開発部 TEL.03-3512-6118



ポスの仕組みは複雑だ

《1面からじっくり》

なかには、まったくのダメで応札に関係なく点滅している会場もある。多くが応札の強さを示しているようだが、全然、応札がなくてもグリーンランプが点灯していることも。

結局、セリの強さは、売切りがついた後に、どれだけ応札があるかで決まってくる。

ポスを押し続けると……

通常、ポスはカチッ、カチッと一定間隔で押していく。ところが、スタート直後や、希望金額より大幅に低い場合はベタ押しする会員も目につく。実際、ベタ押しを続けたらどうなるのか。

ですね(笑)。

入札で高値の一人買いも

注文車など、どうしても欲しい車があるけれど、当日は会場にも行けないし、リアル参加もできない。こんな時は、指値入札を入れることになるのだが、そこで怖いのは、高値での一人買い。その防止策として、マトリクスは、

出品店がマトリクスから読み取れる情報とは?

注意が必要だ。

調整の「売りますか?」何秒まで引く張れる?

出品店が売切りの判断のために使うのが、調整室前にあるマトリクスの画面。これによって、どれだけ応札が強いのかを判断し、スローをかけるタイミング、売切るタイミングを決定する。マトリクスについて会員に聞いてみると、「あれはポス席をイメージして、右側のコマが光っていたら、そのあたりで押している。3カ所光っていたら三人が押してるんですよ。そんな回答が何人も返ってきた。

再セリ時の入札価格は有効なのか?

指値入札についての疑問は、多数寄せられた。「再セリの場合、最終応札となった指値入札は有効なのか」という質問。最終応札の金額が

プロのテクニク

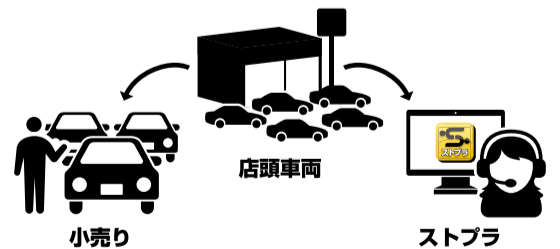
出品店が売切りそう

有料版では、モザイクの部分を全てお読み頂く事ができます。お申し込みは17面、または電話03(3371)9340まで



ストプラとは?

掲載店の店頭にある車両をTC-webΣで同時に業販取引しているサービスです。



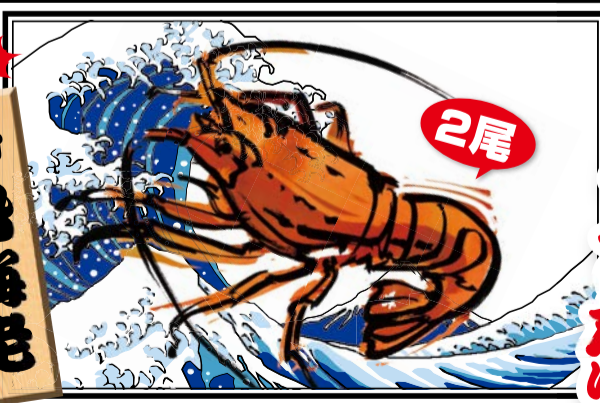
- 掲載台数 40,000台超!
小売り玉 多数掲載!
安心の 事務局仲介
24時間 商談Web受付

★16年1月よりTAA/CAA会場でも車両検索できるようになります。

“ストプラ”デビュー キャンペーン

開催期間 2015年12/1 ▶ 2016年1/31

伊勢海老 プレゼント!!



初めてストプラでお車をご購入の方には