



毎月1日発行

第14号 定価 540円 (本体 500円・送料別途)  
本社 〒169-0075  
東京都新宿区高田馬場 3-23-3 ORビル 6階  
☎ 03(3371)9340 FAX 03(3371)9596 www.u-car.co.jp

購読・広告のお申し込みは

☎03-3371-9340

発行所 (株)ユーストカー (株)ユーストカードットコム

無料版

6月号

# GW明けの販売は どうだったの？

## 「線状」に見える 溶接跡の正体は…

検査の匠 11面

## 最新の小売状況を 徹底アンケート

中古車小売市場は果たして、いつ頃から「回復した」といえるようになるのだろうか。本紙では、消費増税前から小売店への取材やアンケートを徹底的に実施し、その紛れもない実態を3号にわたってリアルタイムに掲載してきた。そこで4月以降に浮き彫りになったのは、やはり増税による影響を受けた小売店の現実だ。前号(5月号)で集計・掲載したアンケート調査でも、4月に入ってから小売状況について、実に全体の69%が「売れていない」または「全然売れていない」と答えている。

一方、回復時期の予測については、5月のGW明け、もしくは6月というのが圧倒的多数を占めた。実際、多くの小売店に取材を進める中でも「今回の増税による落ち込みはそれほど深刻ではなく、2〜3カ月で緩やかに回復するだろう」との意見を多く耳にした。そこで、本紙6月号では、それが希望的観測なのかどうか実態を追及すべく、GW明けの週末が2回過ぎた段階でアンケートを実施。今後の見通しを占う意味でも、最新の小売店の状況を調査した。

本紙が今回、5月16日〜20日までに実施したアンケートでは、これまでの倍を超える回答が編集部に頂いた。このことから、小売店が現状と先行きに対して非常に深い関心を持っていることが分かった。そのなかでも、全国の小売店が最も知りたいのは、この設問に対する答えではないだろうか。「GW明けからの売れ行き」



きはいかがですか。

例年、小売店にとって5月というのは良い時期ではない。ましてや今年には増税後なので、「社員旅行に行っていた」(関西の輸入車販売店)など見限る店舗も少なくなかっただろう。そうしたなかで連休が終わり、GWが明けたらどうだったのかをまとめたのが表①だ。

## いま売れている車も調査

### AAデータから輸出車を見分ける方法

23面

必殺相場人参上!

有料版では、モザイクの部分をお読み頂くことができます。お申し込みは18面、または電話03(3371)9340まで

他方で、4月と違った結果が出ていることにも

今なら



業界 NO.1! 年間460万台にリアルタイムで応れできる!

**AUCNET Station HYPER**

新規入会キャンペーン

月額 ¥39,800

入会后1年間限定

月額 ¥14,900

さらに



セット契約にするとさらにお得

商談システム **autoBank SYSTEM**

通常 ¥9,800-月 → ¥7,300-月

集客サイト **オークネットJP**

通常 ¥15,800-月 → ¥11,250-月

もうひとつ



さらに入会金無料

**オークネット保証**

AUCNET WARRANTY

より広範囲な保証項目  
リーズナブルな保証料金  
アフターフォローを強力にバックアップ

セットで満足



**AUCNET**

本件のお問い合わせは  
03-6440-2222

●5月GW明けからの売れ行きは(表①)



●現在の仕入れに変化は(表②)



《1面から続く》  
驚いた。ここで目を向けたのが

車が牽引しているのだから。日常の小売店への取材において、「いま売れている」と口を揃えるのは

相場が弱いAでも活路

5月に入り、一時は急落したオークション相場も緩やかに上昇してきた。しかし、まだまだ出品店と落札店の思惑が混じり合う領域では、押し

今後の小売市場に期待感

このなかで、『まあまあ売れる』と予想して、現実が「予想より良い」と回答した小売店が2・5%いた。実に40店に1店の割合。

その優秀店では、最近の来店客の動向についてと分析していた。さて、あなたのお店はどうのカテゴリだったろうか。今一度、自店の立ち位置を考えて頂けたら幸いだ。

有料版では、モザイクの部分全てをお読み頂く事ができません。お申し込みは18面、または電話03(3371)9340まで

始動。

TC-web



×



=



「T-web」と「現車会場.NET」は本年8月より、TAAとCAAの統一WEBサービス「TC-web Σ」になります。