



毎月1日発行

第13号 定価 540円 (本体500円・送料別途)
本社 〒169-0075
東京都新宿区高田馬場 3-23-3 ORビル 6階
☎ 03(3371)9340 FAX 03(3371)9596 www.u-car.co.jp

購読・広告のお申し込みは

☎ 03-3371-9340

発行所 (株)ユーストカー (株)ユーストカードットコム

無料版

5月号

緊急アンケート 第3弾 増税後の小売店に 一体なにが?

6月の市場回復説が有力!?

3月後半から、中古車販売市場の勢いは、失速というよりはヒタリと止まった感がある。増税前の駆け込み需要に対する反動であることは間違いないが、このギャップにまだ対応できていない販売店も多い。2月、そして3月前半の相場の高騰、そして3月後半からの相場の急落。オークションでも流れ車両が一気に増加した。ここ数年でも、これだけ相場が変動することは珍しい。こうした中で、業界関係者の関心は、いつ市場が回復するのかに集まってきた。



「2月は、久しぶりに小売が絶好調だった。並べれば売れるので、資金いっぱい在庫を買い込んだ。それが4月を境に突然止まってしまった。在庫がはけるまで、仕入れはストップせざるをえない」とは、首都圏の中堅販売店。こうした声は、全国から届いてくる。小売が良かったことから、2月、3月の相場の高い時に在庫を買い込んだものの、増税を前にその勢いがストップ。在庫車だけが残ってしまったのだ。本来、消費税が8%に引き上げられたことから、小売価格も3%引き上げないと減収になってしまう。ところが、販売

買取査定ノウハウハウ《3面》
超有名ホテル
接客のプロも間違った!

《17面》
小売店レポート
軽の森 富田林駅前店
車屋さんにクルマが並ぶ!?

THE社員教育



モチベーションは大人も子供も同じ
《21面》

 <p>毎月NO.1!年間600万台にリアルタイムで店舗できる!</p> <p>HYPER</p> <p>新規入会キャンペーン</p> <p>月額 ¥39,800</p> <p>入会費1年保証</p> <p>月額 ¥14,900</p>	<p>さらに</p>  <p>セット契約にするとさらにお得</p> <p>月額 ¥9,800 → ¥7,300-/月</p> <p>専用システム AutoBank SYSTEM</p> <p>顧客サイト オークネットJP</p> <p>月額 ¥15,800 → ¥11,250-/月</p>	<p>もうひとつ</p>  <p>オークネット保証</p> <p>AUQNET WARRANTY</p> <p>より広範囲な保証項目</p> <p>リーズナブルな保証料金</p> <p>アフターフォローを強力にバックアップ</p>	<p>セットでお得</p>  <p>AUQNET</p> <p>本件のお問い合わせは 03-6440-2222</p>
--	--	---	---

相場急落も

冷静さを取り戻す

《1面から続く》

の落ち込みから、実際には値上げどころか、値下げしている販売店も多い。

ある大手は、「4月から小売価格を一齐に3%引き上げたが、あまりの低調さに2週間で元の価格に戻した。今後は、さらに値下げを考えている」と、本音を打ち明ける。

オークションも3月末から勢いを失ってきた。4月の1週、2週目は、

販売店が仕入れを見送ったケースが多かったことから、オークション相場も大きく落ち込んだ。また、出品店も様子見で早めの売切を躊躇するなどの流れが相増えたことも目立った。

最終札価格も相場よりかなり低いところで止まっているケースが多く、商談でも出品店との開きが大き過ぎて、成約に結び付かなかったようだ。

実際、「増え過ぎた在庫車をオークションで換

金しようにも、値段が入らない。連休明けまで待ちたいが、新たな在庫を扱うまでの資金的な余裕はない」。こんな悲鳴を何度も聞いた。

こうしたなか、ユーストカーニュースが4月第2週に実施したアンケート結果を見ると、

「いまの相場は、仕入れには絶好。(高かった)2月、3月にはこんなチャンスはなかった。6月からの市場回復に向けて積極的に仕入れたい」。多くが苦しんでいるこの時期に、いまを絶好のチャンスととらえ、仕入れに力を入れている販売店もなかにはある。

「昨年から増税後はチャンスと考えていた。気付いたときには、「あの時に買っておけば良かったのになあ」と思うような、いまはそんな時期はす

「輸出車は相変わらず熱いコルが揃っている」といったこともあり、

「予想以上に4月第2週に期待」

「いま相場は絶好のチャンス 仕入れに力を入れる販売店も」

Q1) 4月に入ってから小売の状況はいかがですか？



有料版では、モザイクの部分を全てお読み頂く事ができます。お申し込みは6面、または電話03(3371)9340まで

Q2) オークション仕入れについて

A	B	C	D	E	他
34%	28%	10%	10%	7%	31%

- A: 今まで通り
 - B: 売れていないから仕入れができない
 - C: 相場が安いので積極的に仕入れ
 - D: 売れていないから仕入れを減らしている
 - E: 在庫車を出して仕入れ
 - その他(無回答など)
- ※複数回答



例年、GW明けから相場は上昇に転じる

中古車相場特集第3弾!
22~23面の「必殺・相場人」
にも関連記事を掲載

有料版では、モザイクの部分を全てお読み頂く事ができます。お申し込みは6面、または電話03(3371)9340まで

JU奈良オートオークション 皆様に支えられて13年

法人設立13周年記念オークション

5月24日(土) - 13th ANNIVERSARY -

全車出品料 ¥1,300

お取引賞



早朝来場賞



お残り抽選会



奈良県中古自動車販売商工組合 奈良県オートオークション株式会社

〒630-1039 奈良県大和郡山辺町764番3 (新和工芸館内奈良県地産物産館) TEL: 0743-57-5678 FAX: 0743-57-5300